

## **РЕГИОНАЛЕН МЕНИДЖЪР – ЗА СЛЕДНИТЕ РЕГИОНИ:**

СОФИЯ, ЮГОЗАПАДЕН РЕГИОН, ЦЕНТРАЛЕН ЮЖЕН РЕГИОН, ЦЕНТРАЛЕН СЕВЕРЕН РЕГИОН, ЮГОИЗТОЧЕН И СЕВЕРОИЗТОЧЕН РЕГИОН

Позицията е на пряко подчинение на Директор направление продажби.

### **Задължения и отговорности:**

Проучване и анализ на конюктурата на пазара.

Анализ, планиране и контрол на продажбите в региона.

Много добро познаване на застрахователните продукти и увеличаване на относителния дял на някои от тях.

Организиране и провеждане на срещи с корпоративни клиенти.

Привличане на нови клиенти;

Координиране между клиенти, агенции, ЦУ-методолози и др.;

Изготвяне на бизнес и търговската стратегия за развитие, съвместно с Мениджмънта на фирмата;

Контролиране развитието на проектите, проследяване на тяхното изпълнение и качествената им реализация;

### **Изисквания:**

Висше образование - подходящо за позицията;

Професионален опит в областта на продажбите и налагане на пазара на определени продукти (Опит в продажби на застрахователни продукти е предимство).

Отлична комуникативност и умения за водене на преговори;

Отлични организационни качества и умения;

Инициативност и стремеж към постигане на високи резултати;

Много добро ниво на компютърни познания;

Възможност за пътувания ;

Шофьорска книжка;

**Необходими документи:** Актуална снимка и професионална автобиография на адрес: [mavramova@euroins.bg](mailto:mavramova@euroins.bg)